

ECO1113 - Teoria Microeconômica I N

Professor Juliano Assunção

Preferência Revelada

A ideia de preferência revelada

Considere uma situação em que observamos escolhas de consumo para diferentes situações de preços. O que essa informação pode revelar sobre as preferências dos consumidores?

A partir do modelo de demanda desenvolvido até agora, podemos:

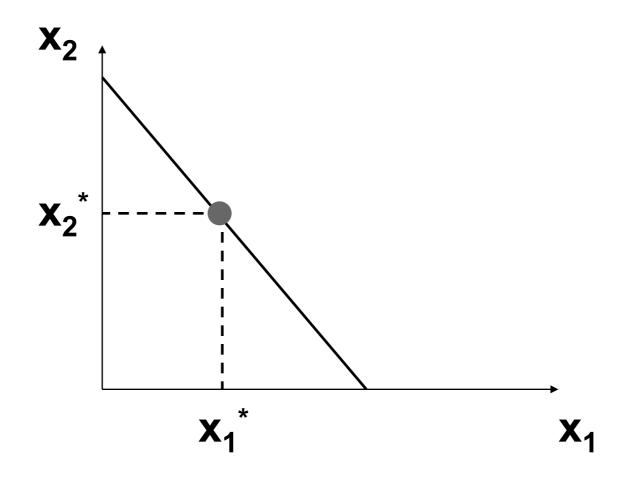
 Testar a hipótese comportamental que o consumidor escolhe a preferida dentre as cestas disponíveis.

Descobrir relações de preferências dos consumidores.

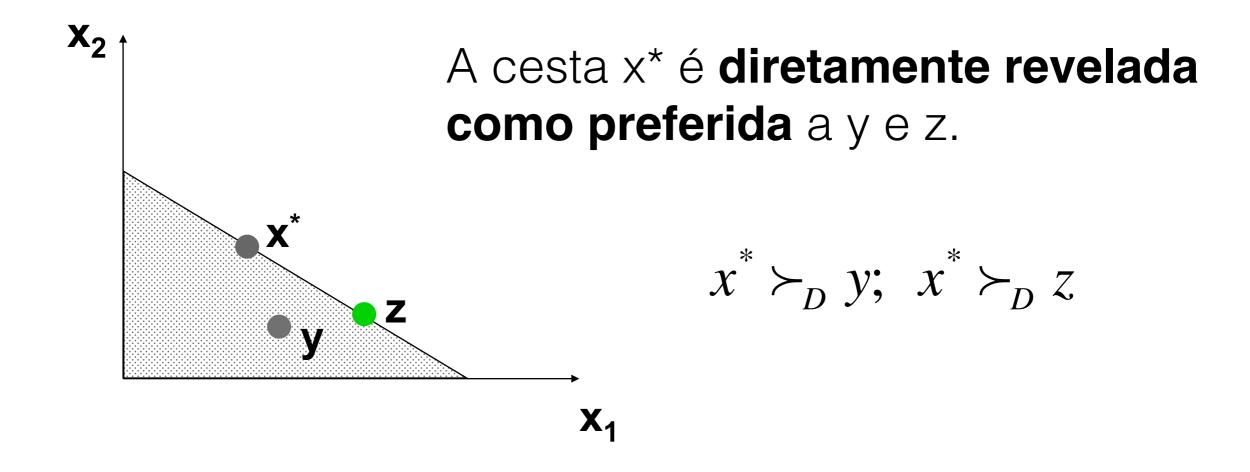
Hipóteses: preferências são constantes durante a coleta dos dados, são estritamente convexas e são monotônicas

=> escolha ótima é única.

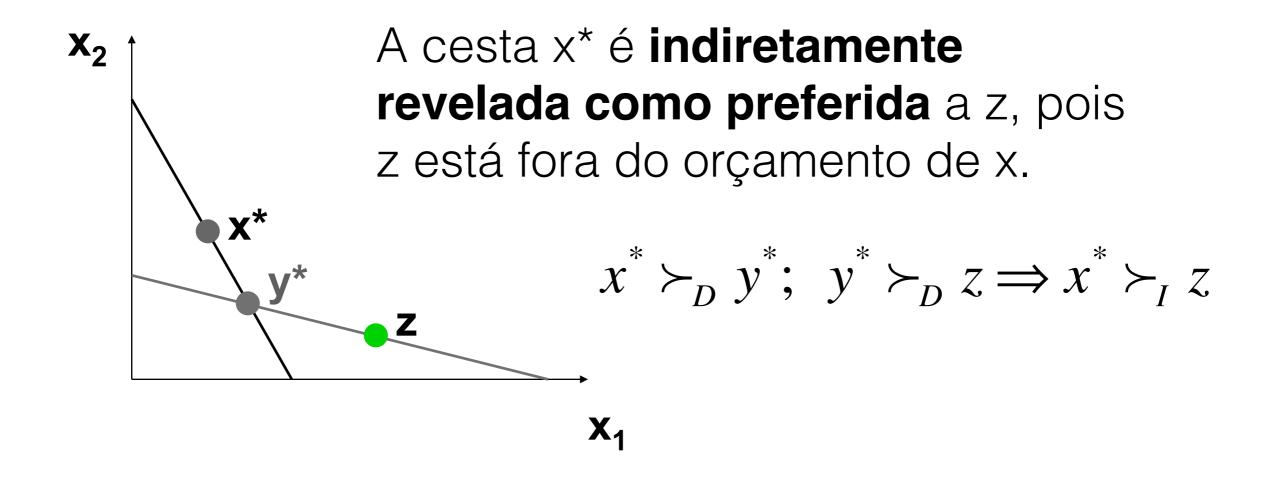
Hipóteses - Modelo



Revelação Direta



Revelação Indireta



Axiomas da Preferência Revelada

Axioma Fraco da Preferência Revelada (AFrPR)

Se x for **diretamente** revelada como preferida a y e se as duas cestas não forem idênticas, então não pode acontecer que y seja **diretamente** revelada como preferida a x.

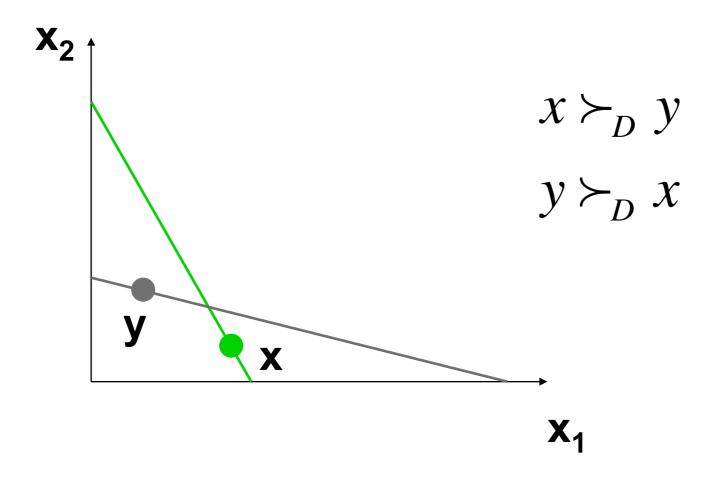
Axiomas da Preferência Revelada

Axioma Forte da Preferência Revelada (AFoPR)

Se x for revelada como preferida a y, direta ou indiretamente, e se as duas cestas não forem idênticas, então y não poderá ser nem direta nem indiretamente revelada como preferida a x.

O AFoPR é condição necessária e suficiente para que os dados sejam racionalizados por preferências bem comportadas.

Violando o AFrPR



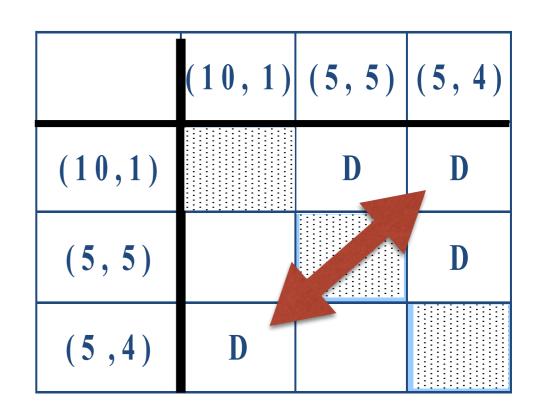
Escolhas Preços	(10, 1)	(5, 5)	(5, 4)
(\$2, \$2)	\$22	\$20	\$18
(\$2, \$1)	\$21	\$15	\$14
(\$1, \$2)	\$12	\$15	\$13

Números em negrito (na diagonal) representam valor das cestas nos preços originais.

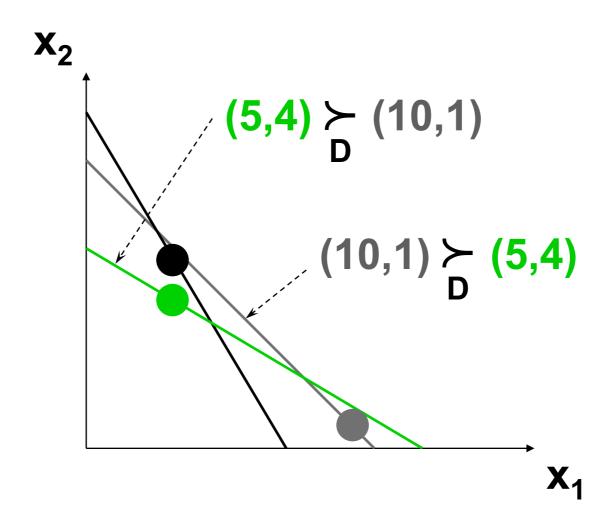
Escolhas Preços	(10, 1)	(5, 5)	(5, 4)
(\$2, \$2)	\$22	\$20	\$18
(\$2, \$1)	\$21	\$15	\$14
(\$1, \$2)	\$12	\$15	\$13

Cestas nos círculos são cestas acessíveis que não foram escolhidas.

Escolhas Preços	(10, 1)	(5, 5)	(5, 4)
(\$2, \$2)	\$22	\$20	\$18
(\$2, \$1)	\$21	\$15	\$14
(\$1, \$2)	\$12	\$15	\$13



A cesta (10,1) é diretamente revelada como preferida a (5,4) e vice-versa, o que viola o AFrPR.



A cesta (10,1) é diretamente revelada como preferida a (5,4) e vice-versa, o que viola o AFrPR.

C: (\$1,\$1,\$5) (4,4,3).

Escolhas Preços	A	В	C
A	\$46	\$47	\$46
В	\$39	\$41	\$46
C	\$24	\$22	\$23

Novamente, a diagonal representa o orçamento de cada cesta (A,B,C) em seus preços originais.

C: (\$1,\$1,\$5) (4,4,3).

Escolhas Preços	A	В	C
A	\$46	\$47	\$46
В	\$39	\$41	\$46
C	\$24	\$22	\$23

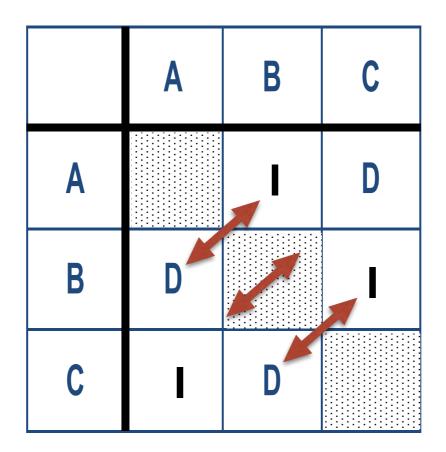
Os dados não violam o AFrPR.

$$A \succ_D C, B \succ_D A \in C \succ_D B$$

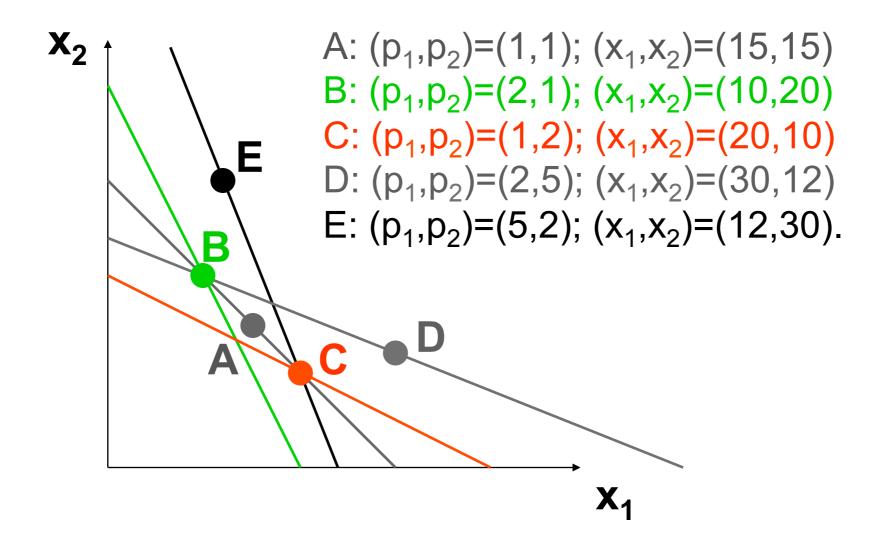
	A	В	С
Α			D
В			
С		D	

E o AFoPR?

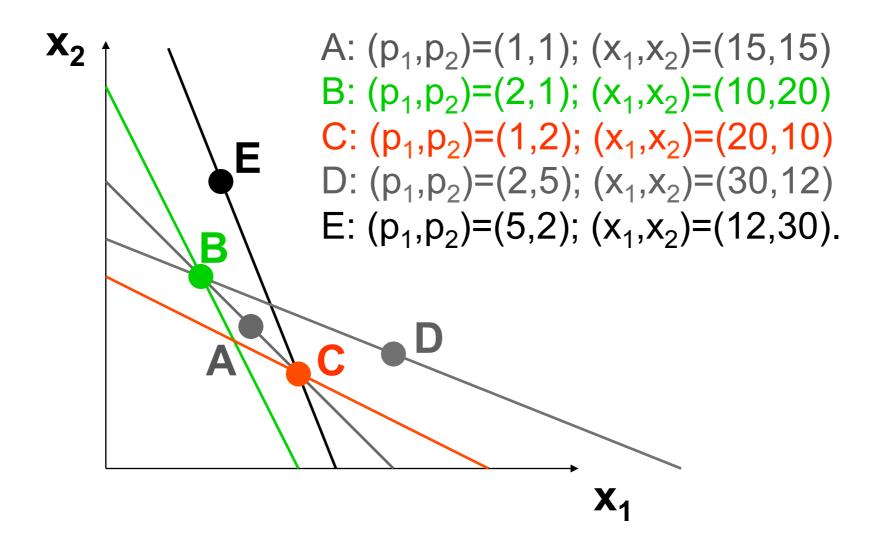
 $A \succ_D C, B \succ_D A \in C \succ_D B \Rightarrow A \succ_I B, B \succ_I C \in C \succ_I A$



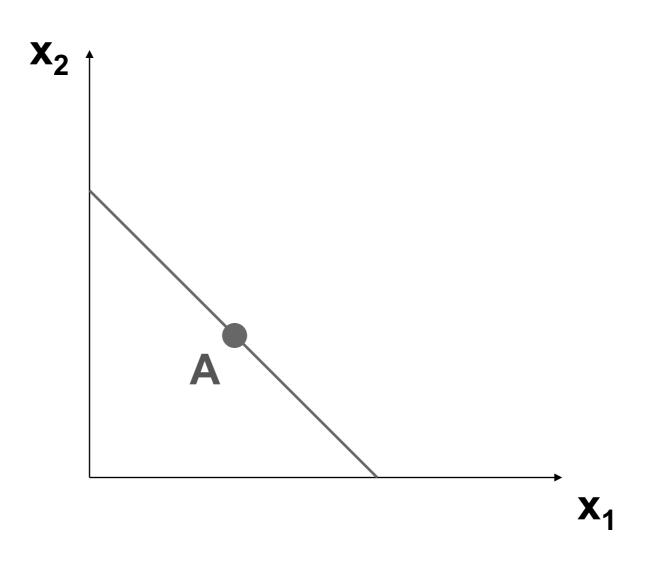
E o AFoPR? **Não**. Os dados não podem ser racionalizados por preferências bem comportadas.

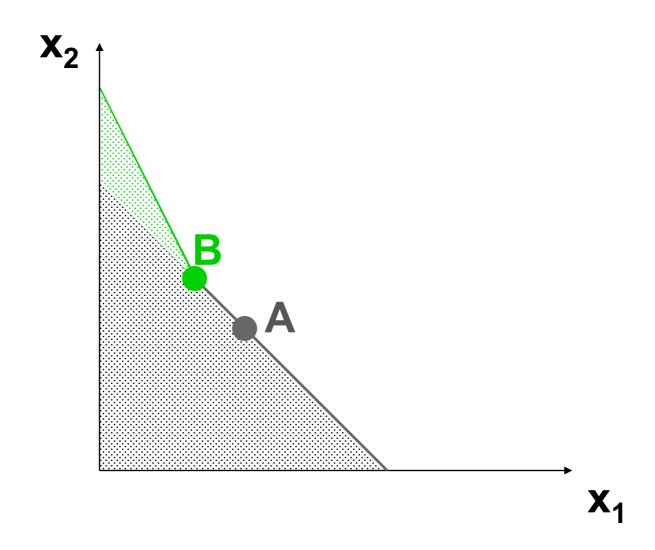


Considere os dados obtidos de 5 situações diferentes. Como recuperar as curvas de indiferença?

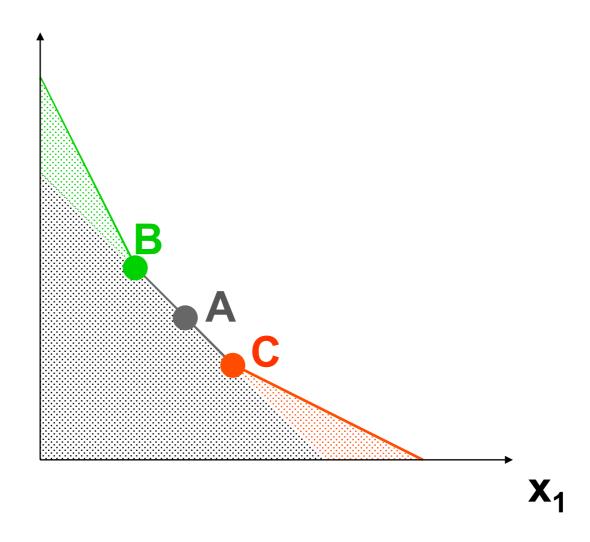


Começamos com as cestas para as quais A é revelada como preferida (B e C).

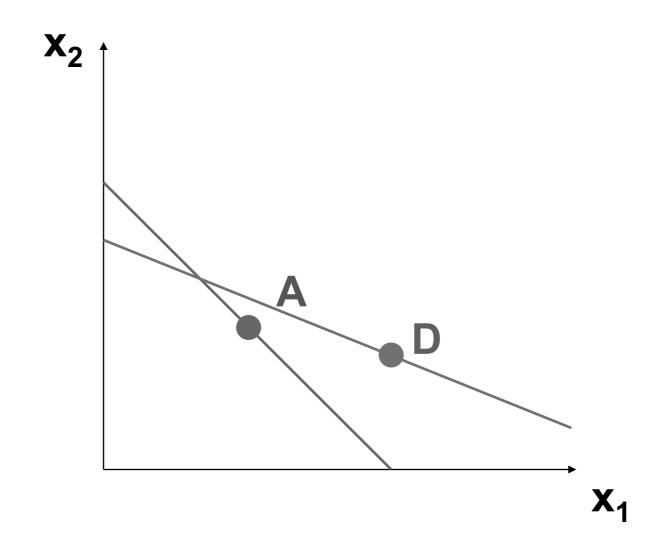




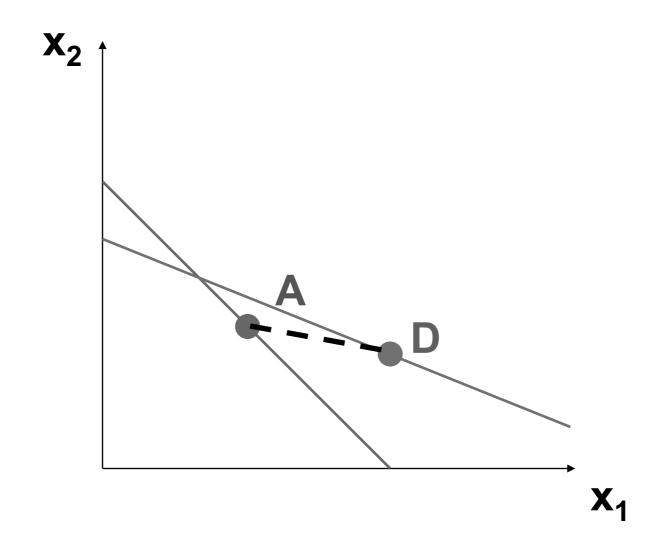
A cesta A é revelada como indiretamente preferida a todas as cestas na área verde.



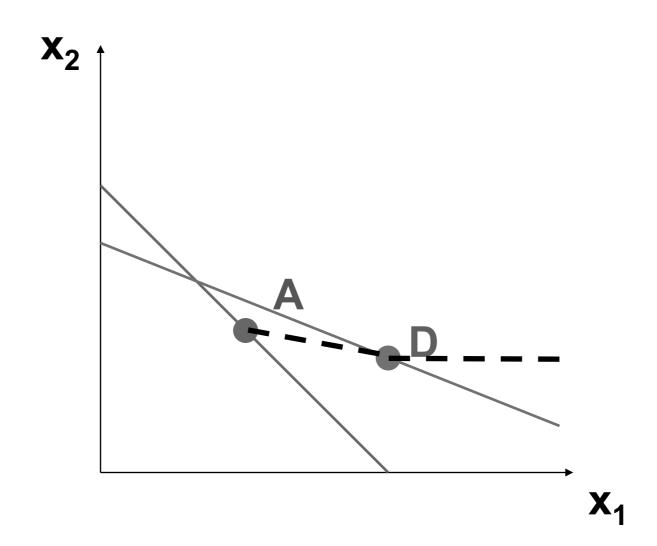
De forma análoga, o mesmo ocorre com as cestas na área vermelha.



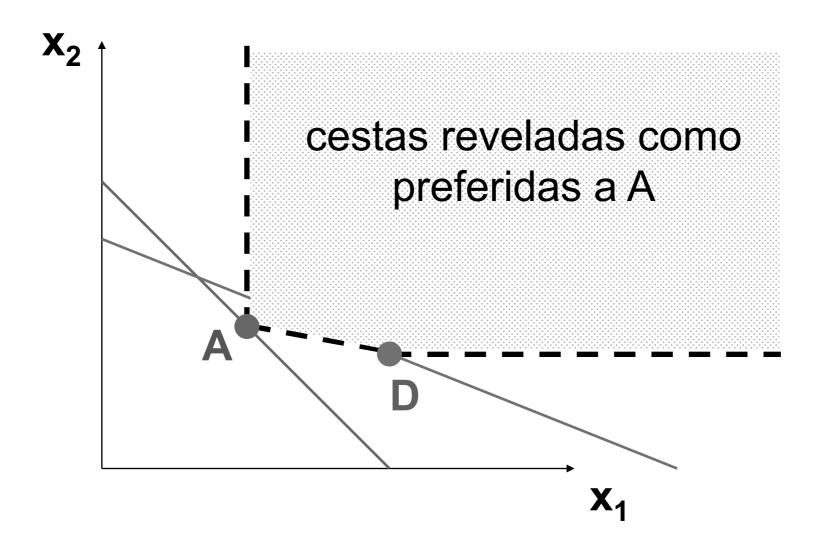
A cesta D é revelada como diretamente preferida a A e, assim, deve estar em outra curva de indiferença.

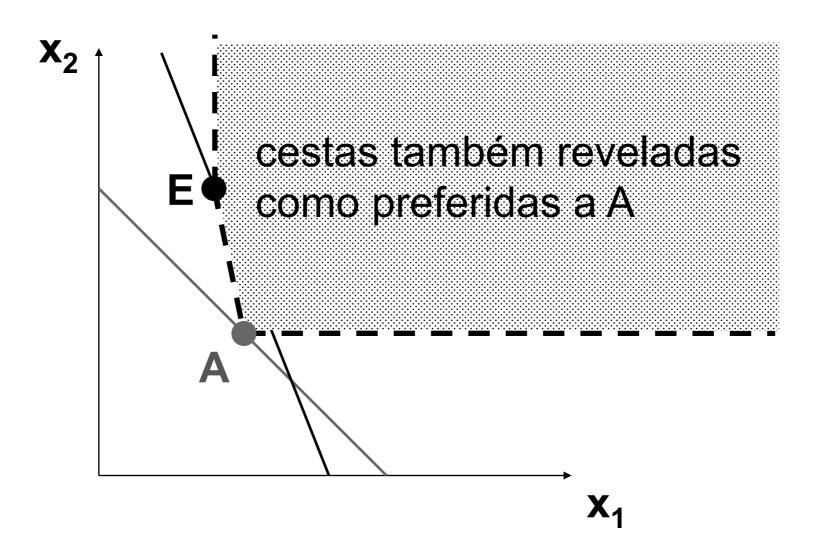


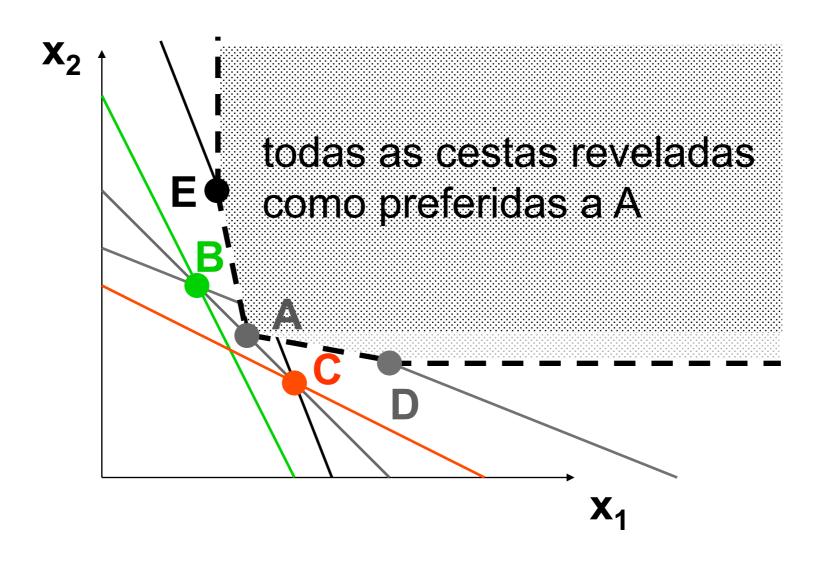
A convexidade implica que as cestas entre D e A também são preferidas a A.

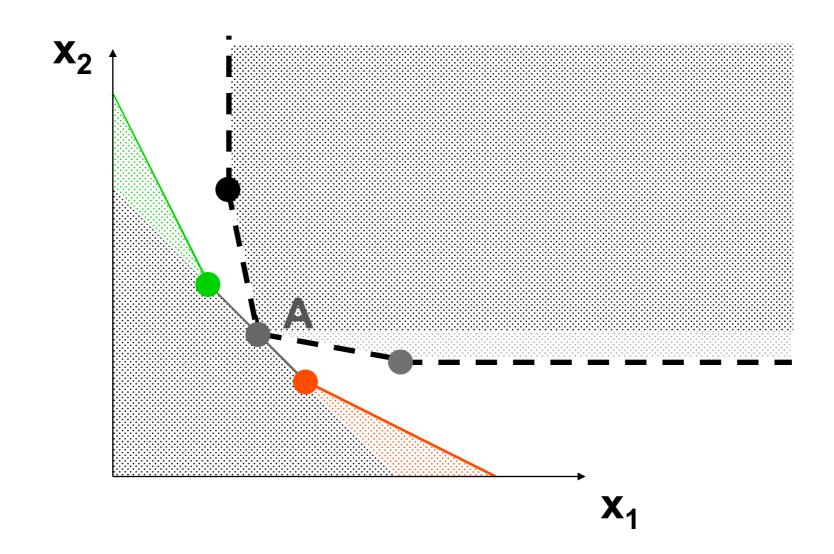


A monotonicidade implica que as cestas iguais a D, mas com mais unidades do bem 1 são também preferidas.

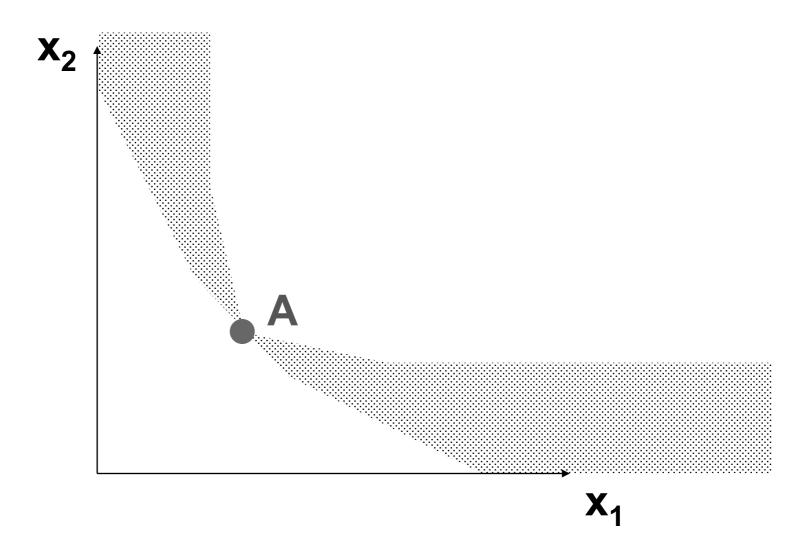








Temos assim os limites superior e inferior para a curva de indiferença que passa por A.



Aplicação: Números Índices

Preços mudam ao longo do tempo.

- Qual é o impacto sobre os consumidores?
- Números índices oferecem respostas aproximadas a essas questões.
- A seguir, serão apresentados os principais números índices e suas implicações segundo o conceito de preferência revelada.

Aplicação: Números Índices

Quantidade

Preço

período inicial

$$L_{q} = \frac{p_{1}^{b} x_{1}^{t} + p_{2}^{b} x_{2}^{t}}{p_{1}^{b} x_{1}^{b} + p_{2}^{b} x_{2}^{b}}$$

(Índice de Quantidade de Laysperes)

$$L_p = \frac{p_1^t x_1^b + p_2^t x_2^b}{p_1^b x_1^b + p_2^b x_2^b}$$

(Índice de Preço de Laysperes)

$$P_{q} = \frac{p_{1}^{t} x_{1}^{t} + p_{2}^{t} x_{2}^{t}}{p_{1}^{t} x_{1}^{b} + p_{2}^{t} x_{2}^{b}}$$

(Índice de Quantidade de Paasche)

$$P_{p} = \frac{p_{1}^{t} x_{1}^{t} + p_{2}^{t} x_{2}^{t}}{p_{1}^{b} x_{1}^{t} + p_{2}^{b} x_{2}^{t}}$$

(Índice de Preço de Paasche)

Aplicação: Números Índices

Exemplos de análise de bem-estar

Se
$$L_q = \frac{p_1^b x_1^t + p_2^b x_2^t}{p_1^b x_1^b + p_2^b x_2^b} < 1$$
, então $p_1^b x_1^t + p_2^b x_2^t < p_1^b x_1^b + p_2^b x_2^b$.

Logo, os consumidores estavam melhores no período inicial.

Se
$$P_q = \frac{p_1^t x_1^t + p_2^t x_2^t}{p_1^t x_1^b + p_2^t x_2^b} > 1$$
, então $p_1^t x_1^t + p_2^t x_2^t > p_1^t x_1^b + p_2^t x_2^b$.

Logo, os consumidores estão melhores no período final.