

Institutional Sales Intern

Rio de Janeiro

Apply Now

SOBRE A HASHDEX

A Hashdex é pioneira global na gestão de recursos focada em cripto ativos. Os fundos simples, seguros e regulados da Hashdex convidam os investidores inovadores a ingressar na emergente economia cripto. A missão da Hashdex é fornecer recursos educacionais e produtos de primeira classe que promovam caminhos para a prosperidade, abrindo o ecossistema de criptomoedas para o mundo. A empresa co-criou e lançou o Nasdaq Crypto Index (NCI) para fornecer aos investidores globais uma referência confiável para a classe de cripto ativos. Em 2021, a Hashdex introduziu os primeiros ETFs de índice de criptomoedas do mundo, permitindo que mais de 250.000 investidores adicionassem criptomoedas de forma simples e segura aos seus portfólios. Para obter mais informações, visite www.hashdex.com

ESTÁGIO DE RI INSTITUCIONAL NA HASHDEX

Nosso candidato ideal é um verdadeiro construtor de relacionamentos que pode nos ajudar a estabelecer uma posição dominante no mercado brasileiro. O candidato terá que navegar bem por nossa rede de consultores financeiros para orientar a educação sobre tudo que se refere a cripto. Isso faz parte de nossa estratégia central de nutrir e apoiar nossos parceiros de negócios em seu desafio de distribuir os produtos de investimento da Hashdex. Essa pessoa também trabalhará em estreita colaboração com nossa equipe de pesquisa e conteúdo para garantir que os insights gerados sejam entregues no prazo e pelo canal correto.

RESPONSABILIDADES

- Construir e fomentar relacionamentos com clientes institucionais, como instituições financeiras, ativos, fundos de pensão etc.
- Ajudar a educar consultores financeiros, consultores de fundos de pensão e gestores de fundos sobre criptoativos e a dinâmica do mercado de forma clara.
- Apoiar a criação de apresentações concisas e precisas para comunicações com investidores.
- Organizar o banco de dados do CRM.
- Pesquisar e organizar informações de dados usando planilhas do Excel.
- Organizar o fluxo de reuniões, acompanhamentos e informações sobre clientes institucionais e prospects.
- Participar de reuniões com a equipe de vendas sênior para aprender e ser capaz de gerenciar reuniões por conta própria.

QUALIFICAÇÕES DESEJADAS

- Excelente comunicação oral
- Nível avançado de inglês
- Forte interesse no mercado financeiro e/ou criptomoedas
- Excelente habilidade interpessoal
- Desejável proficiência em Excel

O QUE OFERECEMOS

- Bolsa Estágio
- Benefícios (cartão Caju - refeição, alimentação, farmácia, cultura)
- Oportunidade de crescer na carreira muito rapidamente em um ambiente desafiante